

Wäläky Rajupusu Yrittäjyys- ja Leader-lehti

Opastettu kalamatka on elämys ensikertalaiselle

Harrastajakalastaja Pasi Kokkonen ryhtyi yrittäjäksi. Kokemukset rohkaisivat uuden veneen hankintaan.

• Reijo Kaunosalo

Ulkomaalainen perhe osallistui Pasi Kokkonen kalamatkal- le Louhivedellä ja tavoitteena oli tietenkin se iso kala. Eipä tarvinnut kauan odotella, kun kaksiki- loinen hauki iski vetouistimeen.

–Jonkin ajan kuluttua sellai- nen peto iski kiinni, että vapaa pidellyt mies säikähti ja jätti ka- lan väsyttämisen minun tehtä- väksi. Puolen tunnin kuluttua veneessä oli hauki, joka painoi 9 kg 300 g. Kun vielä puolitoista kiloinen taimen nousi, kalaa oli osallistujien mielestä tarpeek- si ja lähettiin rantaan jo puo- lentoista tunnin retken jälkeen, Kokkonen kuvailee.

–Yleensä kalastusmatka kes- tää kuusi tuntia, mutta voi olla lyhyempikin, jos osallistujia pi- tää kuljettaa kahdessa erässä. Vetouistelussa kolme tuntia vie- rähtää nopeasti, heittouistelussa lyhyempikin aika saattaa riittää.

–Matka suunnitellaan asiak- kaan toiveiden mukaisesti: mi- tä kalaa hän haluaa pyydystä. Hauki on helppo valinta, lohea on vaikeampi löytää. Vene on valmiina peräkärryssä, joten läh- töpaikka voi olla missä tahansa kunhan kunnan veneenlasku- paikka löytyy.

–Kalatakuuta en voi antaa.



Kotisatama on kotipihassa. Pasi Kokkonen voi lähteä mihin suuntaan tahansa veneensä kanssa.

Joskus kala pistää suunsa kiin- ni eikä ole kiinnostunut mistään houkuttimista.

Isommat lohet Äänisen aalloilla

Kokkonen järjestää myös usean päivän kalamatkoja mm. Ääni- selle. Siellä on koettu onnistu- misen iloa monta kertaa, sillä lo- het ovat neljä- ja viisikiloisia. Sai- maalla lohi ei ehdi kasvaa isoksi, kun se pyydetään verkoilla.

–Menneenä kesänä helteet vaikuttivat epäedullisesti. Vaik- ka kuha tykkää lämpimästä ve- destä, sitä oli vaikeampi saada kuin edellisessä.

Asiakkaat ovat yksityisiä ih- misiä ja firmojen ryhmiä. Ven- nälaisten korviin tieto palvelus- ta on kiirinyt hyvin. Ensi kesä- nä on odotettavissa lisää saksal- laisia, sillä aikakauslehti Sternin toimittaja ja kuvaaja kävi tutus- tumassa Saimaaseen ja Kokko- sen PK-Kalamatkoihin.

–Matkatoimistojen väkeä on käynyt tutustumassa, ja yhtey- denottoja on tullut kiittävästi. Yrityksetkin ovat kiinnostuneet paljon enemmän kuin vuosi sit- ten, mikä osoittaa laman olevan ohi.

–Teen yhteistyötä muiden Sai- maan alueen kalamatkatyöntekijäin kanssa. Tarvittaessa järjestämme yhteisiä matkoja.

–Asiakkaat ovat etupäässä sel-

laisia, joilla ei ole muuten mah- dollisuutta päästä kalastamaan. Joukossa on ensikertalaisiakin.

Kahden kesän kokemukset ovat olleet rohkaisevia: Kokko- nen on jäänyt kokonaan yrittä- jäksi ja vaihtaa veneen isompaan. Kalastusajan ulkopuolella hän tekee tilapäistöitä

–Lähiaikoina minusta tulee veneetön mies, sillä nykyiselle veneelle löytyi ostaja. Uusi vene

on hieman isompi, siihen sopii seitsemän asiakasta eli kaksi nykyistä enemmän.

Tilat ovat suuremmat, ja näky- vyys ulos parempi. Sisävyssä on osoittautunut välttämättömäksi. Autopilottijärjestelmä on uu- denaikainen, se seuraa syvyyss- käyrrää.

Ajanmukaisessa keittiössä ka- la-ateria syntyi tuoreesta raak- ka-aineesta. Tosin kippari joutuu

keskittymään moneen asiaan sa- manaikaisesti, joten kokkaami- seen ei aina jää aikaa.

Rahoitus ja neuvonta auttavat alkuun

–Ilman Leader-rahoitusta isom- man veneen hankinta olisi saat- tanut jäädä. Yhdistyksestä sain tietoja, joita ilman en olisi osan- nut anoa rahaa.

–Toiminimen perustamisessa Uusyrityskeskus Wäläky oli apuna. Palvelu oli erinomaista, minun ei tarvinnut kuin allekir- joittaa papereita.

Kokkonen on kolmunt kolme kalav- esiä yli 20 vuoden ajan. Kun viime kesänä vene vaihtui isom- paan ja kyselyjä tuli kalamat- koista, hän päätti perustaa yri- tyksen.

Vaatumuksena on vuokrave- nekuljettajan tutkinto. Vene pi- tää olla katsastettu siten, että sil- lä voi kuljettaa asiakkaita. Kok- konen on rakentanut useita venei- tä itse, joten tekniikkakin on halussa.

–Englannin taitoa yritän pa- rantaa kansalaisopiston kurssi- la. Hyvin on asiakkaiden kans- sa pärjätty kieliavauksista huo- limatta. Hygieniaipassikin täytyy hankkia.

Savukala, paistettu lohi, tai- men ja kuha maistuvat kalamie- helle parhaiten.

Wäläkylle uusi toimitusjohtaja

KTM Piia Puotinen valittiin UYK Wäläky uudeksi toimitusjohtajaksi, kun Wäläkyä yli 12 vuotta johtanut Jouko Laitinen vaihtoi toisiin tehtäviin. Piia Puotinen (36) on toiminut aiemmin mm. Wäläky yritys- neuvojana ja EU-hanketehtävissä. Hän aloitti uudessa tehtävässä 1.8.2010.

Uusi yritysneuvoja Varkauden toimistoon

KTM Sanna Hietalahti (35) aloitti yritysneuvonajana Wäläky Varkauden toimistossa 16.8.2010. Hän hoitaa sekä aloittavien et- tä toimivien yritysten neuvontaa. Sanna Hietalahti on toiminut aiemmin mm. alkoholitarkastaja- na, liiketalouden opettajana ja EU-hanketehtävissä.

Neuvonta jatkuu ainakin kaksi vuotta

UYK Wäläky on hakenut Raju- pusu-alueen uusyrityskeskusneu- vonta-hankkeelle jatkoa ja alus- tavasti näyttää siltä, että hanke saa jatkoa vuoden 2012 loppuun asti. Hankehakemuksen mukaan tukea haetaan Etelä-Savon ELY- keskukselta 70 % hankkeen kus- tannuksista. Loppuosa rahoitus- tusta tulee seudun kunnilta ja yri- tyksiltä. Päätös asiasta saadaan lokakuun loppuun mennessä.

Hankkeiden neljäsadas yritys Rantasalmelle

Rajupusu-alueen neuvontahank- keiden (2001 alkaen) 400. asiak- kaan perustama uusi yritys syn- tyi, kun Heikki Karhu perusti R-Hirsitalot -nimisen yrityksen Rantasalmelle 9.6.2010. Yrityk- sen toimialaan kuuluvat hirsira- kennusten myynti ja asennus, rakentamispalvelut ja rakentami- seen liittyvät asiantuntijapalvelut.

Wäläky Rajupusu tiedotuslehti

Kustantaja:
Rajupusu Leader ry
Uusyrityskeskus
Wäläky

Julkaisija:
Joroisten Lehti
Juvan Lehti

Painopaikka:
Länsi-Savon lehtipaino
Mikkeli



Vetouistelussa jää välillä aikaa maisemien ihailuun.

Pieni on kaunista

Tukea kylien ja yhteisöjen pienillekin investoinneille

Rajupusu Leader ry:n alueella monet tarpeelliset ja hyödylliset kylien ja yhteisöjen investoinnit ovat jääneet ilman rahoitusta, koska ne ovat olleet "liian pieniä". Ongelman ratkaisemiseksi Rajupusu Leader ry on käynnistänyt niin kutsutun koordinaatiohankkeen. Käynnistyneen hankkeen avulla pieniinkin yleishyödyllisiin investointeihin on jatkossa mahdollista saada rahoitusta.

Koordinaatiohankkeen kautta voidaan tukea mm.

- kylien kokoontumis- ja harastustilojen kunnostamista ja varustamista

- yhteisessä käytössä olevien alueiden kunnostamista (esim. yhteiset uimarannat jne.),

- yhteisessä käytössä olevan kulttuurihistoriallisesti arvokkaan rakennuksen tai rakennelman kunnostamista,

- kylämaisen kunnostamista

- yhteisten liikuntapaikkojen ja retkeily- sekä ulkoilukohtien kunnostamista

Koordinaatiohankkeen kautta voidaan tukea hankkeita joiden kustannusarvio on vähintään 670 € ja enintään 26000 €. Pienin myönnettävä avustus on 500 e ja suurin enintään 20000 €.

Pienellä rahalla hyvää ja kaunista

Koordinaatiohankkeen kautta rahoitettavien yleishyödyllisten investointien tuki on 75 % hyväksyttävistä kustannuksista. Tarvittava 25 %:n yksityinen rahoitusosuus voi muodostua rahasta ja talkootyöstä. Talkootyön osuus voi olla jopa 75 % yksityisestä rahoituksesta.

Haku aukeaa marraskuussa

Koordinaatiohankkeen haku aukeaa suunnitelmien mukaan 15.11.2010 ja päättyy 15.12.2010. Haun alkamisesta ilmoitetaan alueemme paikallislehdissä ja Rajupusu Leader ry:n internet-sivustolla. Rajupusu Leader ry järjestää hakijoille ja asioista



Hankeneuvoja Kalevi Welling auttaa hakijoita hankesuunnittelussa ja hakubyrokratiassa.

kiinnostuneille tupaillota joissa hakemuksia voidaan valmistella ja ottaa käyttöön Rantasalmen ja Sulkavan toimijoille 19.10.2010 klo 17.30 Kuus-Hukkalassa, Juvan toimijoille 26.10.2010 klo 18.00 Hildurissa ja Joroisten toimijoille 3.11.2010 klo 18.00 Vanamolassa.

Apua suunnitteluun ja byrokraatiaan

Rajupusu Leader ry:n henkilökunta ja erityisesti hankeneuvojana toimiva Kalevi Welling avustavat hankkeiden suunnittelussa ja hakemusten valmistelussa. Mikäli koordinaatiohankke herättää kiinnostusta ja ajatuksia oman kyläsi tai yhteisösi hankkeiden toteuttamisesta kannattaa Leaderin toimistolle ottaa yhteyttä vaikka heti. Hakemusta

on mahdollista ja hyödyllistäkin valmistella jo ennen varsinaisen hakujan alkamista.

Ottakaa reilusti yhteyttä ja mieluiten jo hyvissä ajoin!

Hankeneuvoja
Kalevi Welling
044 356 0390
kalevi.welling@rajupusuleader.fi

Esimerkki: Kylän yhteinen kota varustellaan ympärivuotiseen käyttöön sopivaksi kokoon- ja kokoustilaksi.

● Lämpöeristäminen, sähköistämisen, parkkipaikan parantaminen kustannusarvio yhteensä	9 500 €
● projektorin hankinta	500 €
● Kustannus yhteensä	10 000 €
RAHOITUS:	
● Leader tuki 75 %	7 500 €
● yksityinen rahoitus 25 %	2 500 €
● Josta talkootyötä enintään 75 %	1 875 €
● rahallista osuutta 25 %	625 €
● rahoitus yhteensä	10 000 €

Kutsu kaikille kylien kehittämistä ja viihtyvyydestä kiinnostuneille

RAJUPUSU LEADER RY:N KOORDINAATIOHANKKEEN TUPAILLAT

19.10.2010 klo 17.30

Kuus-Hukkalassa Rantasalmen ja Sulkavan toimijoille yhdessä KOKO-maaseutuohjelman kanssa.

26.10.2010 klo 18.00

Hildurissa Juvan toimijoille

3.11.2010 klo 18.00

Vanamolassa Joroisten toimijoille yhdessä Hyvä kylä -hankkeen kanssa



Ajankohtaista Leaderista

Alkavien yritysten rahoitus vilkasta.

Kuluvan Leader kauden reilun kahden toimintavuoden aikana alueemme toiminta on jatkunut melko vilkkaana. Alueemme yrittäjät ja muut toimijat ovat olleet erittäin aktiivisia. Kuluneen kolmen vuoden aikana Leaderin hallitus on puoltanut rahoitusta kaikkiaan 86:n hakemukseen, joista pääosa on ollut yritysten investointi- ja kehittämishankkeita. Kaksi kolmasosa yritysten rahoituksesta on kohdistunut alkaviin yrityksiin.

-hanketta. Hankkeen avulla on luotu markkinointi- ja tiedotusmateriaalia. Tuotettu materiaali käsittää:

- alueemme asumista, yrittämistä ja vapaa-ajan asumista kuvaavat videot ja

- muokattavan messulehden ja tapahtumakalenterin,

- alueemme myytävien tonttien kartta-aineiston

- erilaisissa tapahtumissa ja messuilla hyödynnettäviä seinäkkeitä ja roll-uppeja

Tutustu materiaaliin internetissä osoitteessa www.rajupusu-leader.fi tai ota yhteyttä toimistomme

Rahaa on mennyt ja lisää on tilattu

Huolimatta kohtuullisen hyvästä hakemustilanteesta, ideoiden kanssa kannattaa olla liikkeellä ja vieläpä hyvissä ajoin. Meidän kaikkien aktiivisuudella pystymme takaamaan Leader rahoituksen tehokkaan ja täysimääräisen käytön alueemme hyväksi. Rahoitusmahdollisuuksien edelleen parantamiseksi Rajupusu Leader ry on anonut Maa- ja metsätaloustieteiden tutkimuskeskukselta lisärahaa vuosille 2011-2013.

Markkinointi ja tiedotusmateriaalia

Rajupusu Leader ry toteuttaa parhaillaan RAJUPUSU ILME

Rajupusu esittäytyy Elmassa 26.-28.11.

Rajupusu esittäytyy mahdollisuuksien maaseututeemalla Helsingin messukeskuksessa 26.-28.11.2010 järjestettävillä ELMA Maaseutunmessuilla. Rajupusu osastolla voi tutustua alueemme elintarvikeyrityksiin gourmet puodissa. Lisäksi Messuilla esitellään alueemme tapahtumia ja käytntökohteita. Kaikki mukaan markkinoimaan kotiseutuamme.

Ilme hankkeen hankeavustavana toimii Kalevi Welling puh. 044 356 0390.

Vaatekauppa jatkuu asiakkaiden pyynnöstä

Liudmila Pöyhönen sai oppia ja kokemusta entiseltä yrittäjältä.

• Ville Niskanen

Vaatekauppaan jo kotimaassaan tutustunut **Liudmila Pöyhönen** sai alkuvuodesta haasteen, johon hän ei voinut olla vastustamatta. Myyjätutkintoon liittyvää viimeistä työharjoitteluaan Penelop-vaatekaupassa suorittanut Pöyhönen kuuli, että yrittäjä **Sari Rouhainen** on luopumassa kaupanpidosta.

- Olin ennen yrittäjäksi ryhtymistä tarvittaessa töihin kutsuttavana myyjänä. Asiakkaat ovat

olleet niin hyviä ja mukavia, ettei minulla ollut muuta vaihtoehtoa kuin jatkaa kauppa.

Koko vaateliike syntyi siis yleisön pyynnöstä. Nyt naistenvaatteita myy Juvalla Capriz. Alku on ollut mukava.

- Asiakkaita on Juvalla riittänyt. Minulla on paljon hyviä kanta-asiakkaita, joita tulee jopa Savonlinnasta asti, juttelle Pöyhönen ja lähtee hetkeksi palvelemaan liikkeeseen astellevaa naista.

Pöyhönen kertoo saaneensa paljon apua Rouhaiselta. Aloittavan yrittäjän taipaleella eteenpäin on auttanut myös uusyrityskeskus Wäläkky. Myyjätutkinnon hän suoritti Etelä-Savon Ammattiopistossa.

- Ilman Saria koko firmaa tus-

kin olisi, hän kiittää.

Rouhaisen ajalta jäi perinnöksi myytävä vaatemerkki Jackpot. Koska Capriz ei kuulu mihinkään vaatekaupakettuun, voi myytävät tuotteet päättää hyvin itsenäisesti.

- Internetistä olen löytänyt muutaman uuden merkin myytäväksi.

Vaatekaupassa sesongit vaihtelevat nopeasti. Alaa tuntemattomalle tulee suurena yllätyksenä, kuinka pitkällä aikavälillä hankintoja tehdään.

- Olen jo ensi keväänä myytävät vaatteet hankkinut. Se on hyvin aikaisessa vaiheessa, mutta toisaalta nyt voi vain odotella rauhassa, että ne aikanaan saapuvat myyntiin, Pöyhönen hymyilee.



Liudmila Pöyhösen Capriz jatkaa vaatekauppa entisissä Penelopen tiloissa.